

# Übersicht MLV-Partnerprogramm - Leistungen

Leistungen	MP*	MAP*	MPP*
Partnervertrag ist Voraussetzung	✓	✓	✓
Händlereinkaufskonditionen bei Ihren Distributionspartnern	✓	✓	✓
Provision auf Serviceverträge von bis zu	4%	4%	9%
Verkauf und Implementierung von Mamut One Platinum			✓
10% Finder's fee auf eigene Leads		✓	✓
Registrierung auf MamutOne.de	✓	✓	✓
Information über Partnernewsletter, DMs	✓	✓	✓
Partner-Support-Hotline	✓	✓	✓
Erhält Mamut One Online-Schulungen	✓	✓	✓
Betreuung durch direkten AP der MLV		✓	✓
Weitergabe Kundenleads von MLV		✓	✓
Gratis-Testversionen für ihre Kunden		✓	✓
Marketingunterstützung für MAPs		✓	✓
Erhalten Kundenleads von MLV		✓	✓
Zertifizierung durch Schulung in MLV Academy		✓	✓
Unterstützung von MLV bei Vor-Ort-Veranstaltungen		✓	✓
Dürfen Schulungen veranstalten		✓	✓
Technischer VIP-Support (kurze Reaktionszeiten)		✓	✓
MAP-Bonusvereinbarung, Kickback auf erzielten Umsatz		✓	✓
Zusatzvereinbarung für Schnittstellenlösungen		✓	✓
Teilnahme am Beta-Programm		✓	✓
Sonderpreis für Internversionen/Eigenbedarf		✓	✓
Zusatzzertifizierung -Certified MLV Trainer- möglich		✓	✓
Teilnahme an Salestrainings möglich		✓	✓
Kostenlose Lizenzen zur Eigennutzung		✓	✓
Förderprogramm zum MAP	✓		
Rabatt auf Kurse an der MLV Academy	✓		
Marketingunterstützung für MPs	✓		
Zulassung zur Nutzung MP Logo	✓		

\* MP: Mamut-Lexware autorisierter Partner, MPP: Mamut-Lexware Platinum Partner

Mamut und Lexware haben eine Reihe von Auszeichnungen für ihre IT-Systeme erhalten.

