

## Nå også for bedrifter

iPhone 3G er nå tilgjengelig, med enda flere fantastiske funksjoner - støtte for raske 3G-forbindelser, Kart med GPS, støtte for avanserte funksjoner som Microsoft Exchange, og nyheten App Store.



Ring oss nå, vi hjelper deg!  
**05055**



**WEBSHOP**

Kjøp din nye mobil her!



**JOBB HOS OSS**

Se våre ledige stillinger...



### Nokia E66 Grey Steel

- Designet for businessbruk
- Turbo 3G og Wlan
- AGPS med gratis kart

Mer i webshop...



### Nokia E71 Gray

- Fullt qwerty tastatur
- Turbo 3G og Wlan
- AGPS med gratis kart

Mer i webshop...



### HTC Touch Pro

- Fullt qwerty tastatur
- Touchskjerm
- Rask internett m/ wlan og Turbo 3G

Mer i webshop...

**NextGenTel**

MOBILKJEDEN LEVERER SKIKKELIG KRAFTIG BREDBÅND FRA NEXTGENTEL TIL BÅDE SMA OG STORE BEDRIFTER.

ADSL BEDRIFT FRA KUN 299,-

LES MER...

# Mobil e-post og kalender: Full kontroll over salgsaktiviteter

**– Vi har opp mot 100 kundemøter i uka. Derfor er vi avhengig av en profesjonell e-postløsning med delte kalendere og aktiviteter slik at vi kan samarbeide effektivt og få full oversikt, sier daglig leder Siver Stendahl i mobilkjeden.**

Mobilkjeden er en sertifisert bedriftspartner av NetCom og tilbyr Trådløs Bedrift, mobilt bredbånd og mobil hardware til bedrifter, i tillegg til opplæring og oppfølging av kundene. Selskapet ble etablert i 2006 i Bergen og har allerede avdelingskontorer i Stavanger og Kristiansand. – Vi planlegger å bli en landsdekkende kjede

og skal vokse med 10 nye medarbeidere i løpet av et par måneder. Vi har stor etterspørsel og skiller oss ut fra andre leverandører ved å ha full fokus på mobile løsninger, forteller Stendahl ivrig.

## Mobil e-posttjeneste er alfa og omega

Basert på tidligere erfaringer visste grunnleggerne allerede før etableringen at de var avhengig av en profesjonell e-posttjeneste for å kunne utføre salgsarbeidet effektivt. – Mange av oss hadde erfaring fra Telecom-bransjen. Vi hadde benyttet en løsning basert på Microsoft Hosted Exchange tidligere og vi ønsket dette videre. Men vi

ønsket en løsning som kunne driftes av en ekstern partner. Mamut og Active 24 er solide navn og når vi registrerte domene hos Active 24 så vi raskt at Active BusinessMail var løsningen for oss. Det var tre viktige grunner for at vi valgte løsningen, forklarer Stendahl og oppsummerer:

**Mobilitet** – for alle medarbeidere er det viktig å ha kalendersynkronisering på mobiltelefonen når man er på farten. Vi er mye ute og da er det viktig å ha tilgang til og kunne redigere avtaler, kontakter og nye e-poster.

**Kontroll/oversikt** – vi er mye



*Jeg kan sitte hvor som helst med Microsoft Outlook og det gjør at hverdagen blir mye mer effektiv.*

- Siver Stendahl, daglig leder i mobilkjeden

ute og vi booker i snitt 70 – 100 møter i uka. Da er det viktig å ha oversikt. Jeg som daglig leder har full kontroll og ser raskt alt som blir utført.

#### **Stabilitet/sikkerhet**

– sikkerhet er viktig, uansett hva som skjer har vi en backup. Active BusinessMail er et viktig hjelpemiddel i arbeidsdagen. Stabilitet og sikkerhet hos Active 24 er svært tilfredsstillende.

#### **Brukervennlige løsninger til fornuftige priser**

Stendahl synes at administrasjonen av Active 24-tjenestene er brukervennlig. – Det er enkelt å endre størrelse på kontoer, alias,

brukertilganger og så videre i brukergrensesnittet til Active 24. Og om jeg har hatt spørsmål har de medarbeiderne jeg har med å gjøre på Active 24 vært effektive. Vi er veldig fornøyde og anbefaler Active BusinessMail til våre kunder når de etterspør tilsvarende e-postløsning som det vi bruker. I tillegg til brukervennlighet og sikkerhet er det fornuftige priser, poengterer han.

#### **Alltid oppdatert – på Webmail, Outlook og mobilen**

Mobilkjeden bruker Active BusinessMail med Microsoft Outlook som et CRM-system. – Nå er det enkelt å arbeide både hjemmefra eller på jobben. Informasjonen

er alltid oppdatert og synkronisert uansett om jeg bruker Web-mail, Outlook eller mobiltelefon. Jeg kan sitte hvor som helst med Microsoft Outlook og det gjør at hverdagen blir mye mer effektiv. Selgerne får mer kontroll på dagene sine og er helt avhengig av løsningen. Når det eksempelvis er et samarbeid om et møte har alle tilgang til kalender-oversikten. Vi har hatt en kraftig vekst og selger over budsjett. Med Active BusinessMail er det enklere å fokusere på salg. Oppsummert er løsningen enormt brukervennlig, effektiv og det er en fornuftig pris, avslutter Stendahl.

## **PROFIL**

### **Bedriftsnavn**

Mobilkjeden AS

### **Antall ansatte**

30 ansatte

### **Internett-adresse**

www.mobilkjeden.no

### **Antall brukere**

23 brukere

### **Marked**

Bedriftsleverandør av mobile tjenester fra NetCcom på Vestlandet og Sørlandet. Skal bli landsdekkende.

### **Løsning**

Active BusinessMail

## **OPPSUMMERING**

### **Derfor valgte vi Mamut**

- Hadde behov for å få tilgang på Microsoft Outlook via mobiltelefon og Internett.

- Løsningen tilfredstilte tre krav: mobilitet, kontroll/oversikt samt stabilitet/sikkerhet.

### **Resultat**

- Kan gi full fokus på salg: Har vokst til tre avdelinger på Vestlandet og Sørlandet og selger stadig over budsjett.

- Får full oversikt og tilgang på informasjon i bilen, på kontoret eller hjemme.